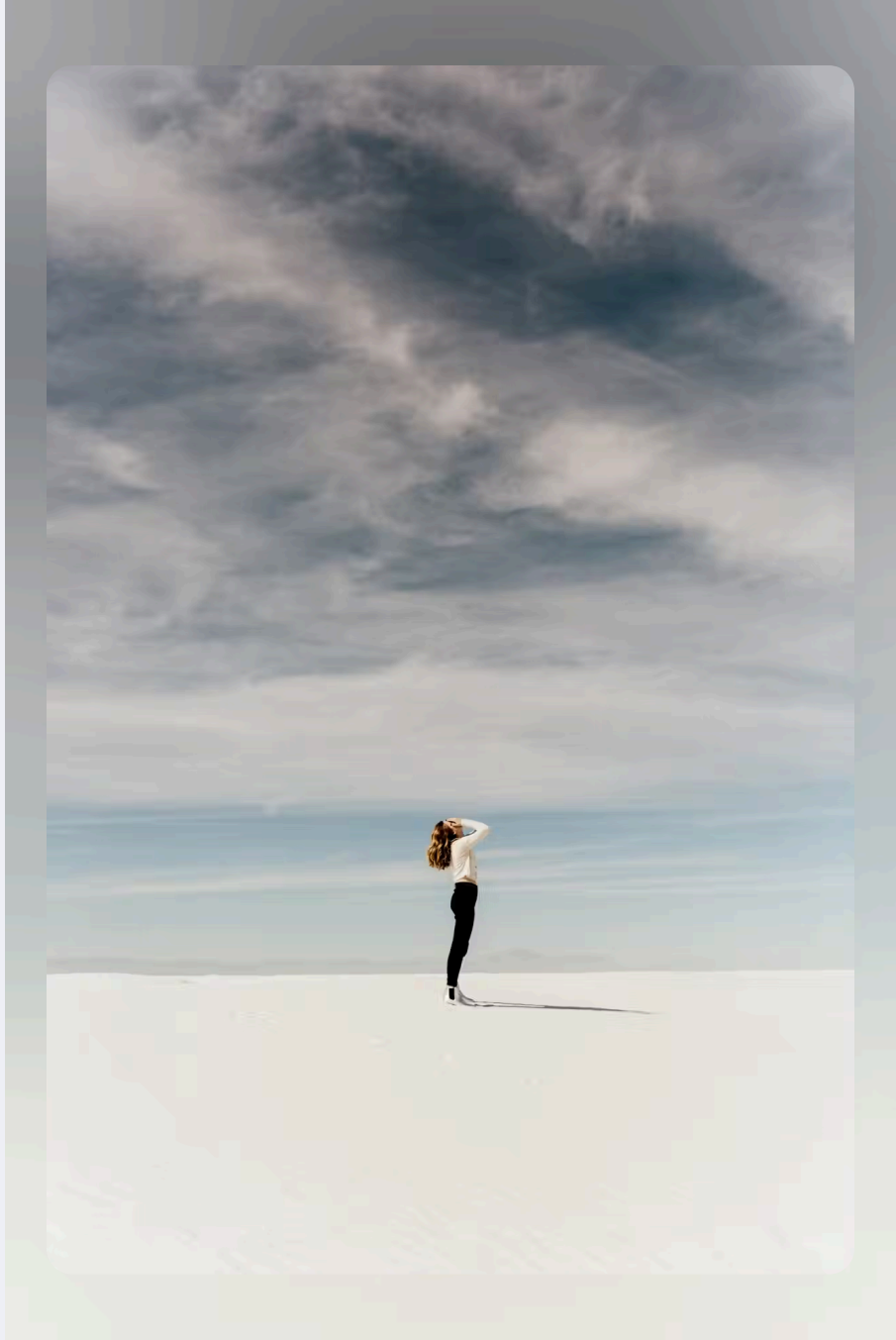
Boostez votre prospection : Libérez-vous de vos blocages !

Vous redoutez la prospection ? Rassurez-vous, ce n'est pas une fatalité ! Découvrez notre parcours innovant pour surmonter vos obstacles.

Nous vous offrons des solutions concrètes pour transformer votre approche de la prospection. Prêt à libérer votre potentiel ?



La Prospection : Un Mal Nécessaire ?

1

Perception Négative

La prospection est souvent vue comme un fardeau, créant des blocages mentaux.

2

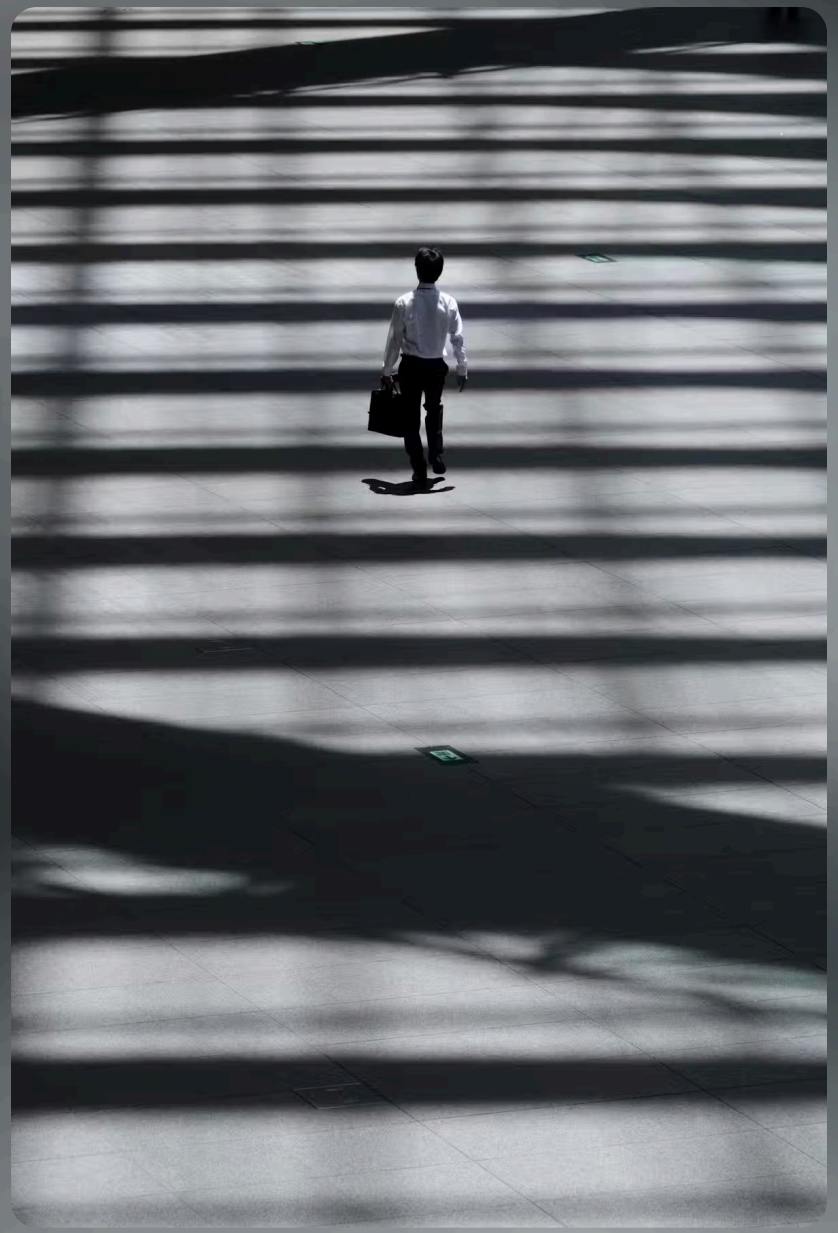
Réalité Incontournable

Sans prospection, pas de prospects. Sans prospects, pas de clients.

3

Changement de Perspective

Apprenez à voir la prospection comme une opportunité de croissance.



Nos Ateliers : Votre Parcours vers le Succès

1

Atelier 1 : La fresque du facteur humain

Identifiez vos freins cognitifs et découvrez des leviers d'action durables

2

Atelier 2 : Les techniques de prospection

Appropriez-vous une méthode de prospection sur mesure et passez à l'action

3

Atelier 3 : Les astuces pour ancrer durablement

Intégrez les nouvelles techniques choisies dans votre routine quotidienne

Atelier 1 : Comprendre et Dépasser Vos Blocages

Freins Cérébraux

Découvrez comment votre cerveau crée des obstacles à la prospection

Leviers Cognitifs

Apprenez à activer les bons mécanismes pour surmonter vos blocages

Intelligence collective

Profitez de l'expérience de chacun pour co-construire des solutions de passage à l'action efficaces et durables

avec la Fresque du Facteur Humain

animée par Nelly NIVOIX

Atelier 2 : Trouver la technique efficace

Les fondamentaux

(Re)découvrez les techniques de prospection pour identifier celle qui vous convient

Mise en action

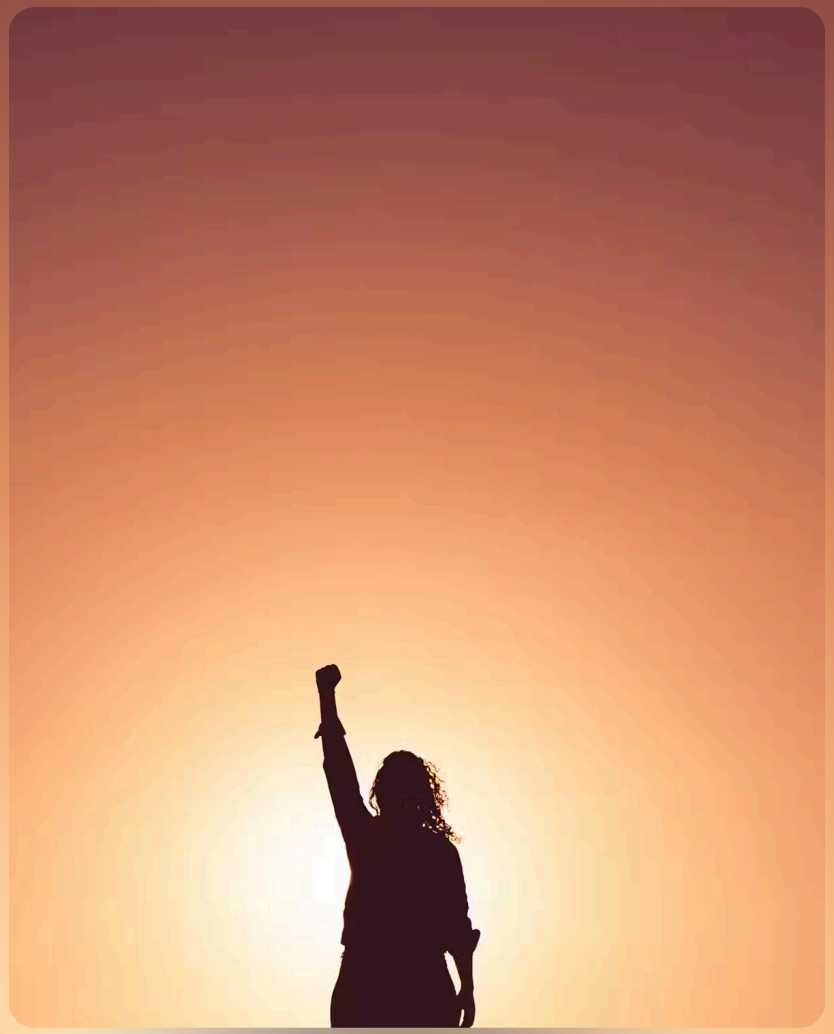
Entraînez-vous, encore et encore dans un cadre bienveillant

Intelligence collective

Profitez du feedback de chacun pour vous améliorer

avec les Techniques de Prospection

revues par Vanessa RASTEL



Atelier 3 : Ancrer durablement les acquis

Retours d'expérience

Faites le point sur les acquis et les actions mises en place durant le parcours

Amélioration

Identifiez vos pistes d'amélioration et votre plan d'actions concret pour une prospection épanouie

Intelligence collective

Profitez des forces de chacun pour créer une communauté aidante

lors d'un dernier atelier

co-animé par Vanessa RASTEL et Nelly NIVOIX

Ce parcours est fait pour vous si ...

Aïe

... le mot prospection vous pique les oreilles, vous donne des sueurs froides, vous rend les mains moites ...

Oui, mais

... vous savez ce qu'il faut faire, mais ne le faites pas pour autant. Ben oui, ce n'est jamais le bon moment !

Bon, ok

... vous souhaitez vous épanouir dans votre quotidien professionnel en levant vos barrières ;)

Intervenantes

Vanessa RASTEL

Révélatrice de VOS talents

Nelly NIVOIX

Facilitatrice de VOS changements